



Николаев Александр

Мужчина, 23 года, родился 15 марта 1999

+7 (996) 5689953 — предпочитаемый способ связи
sasha747017@bk.ru

Проживает: Великий Новгород

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Не готов к переезду, не готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Менеджер-администратор

45 000

руб.

Специализации:

— Администратор

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 6 лет 7 месяцев

Май 2019 —
настоящее время
3 года 7 месяцев

Индивидуальное предпринимательство / частная практика / фриланс

Менеджер по продажам автомобилей

Поиск авто, назначение встречи, осмотр машины. переговоры по цене. Заключение ДКП.
Ремонт авто, предпродажная подготовка. Продажа, общение с покупателями.

Январь 2022 —
Май 2022
5 месяцев

ЭТАЖИ, агентство недвижимости

www.etagi.com/job/

Информационные технологии, системная интеграция, интернет

- Системная интеграция, автоматизации технологических и бизнес-процессов предприятия, ИТ-консалтинг

Финансовый сектор

- Страхование, перестрахование
- Финансово-кредитное посредничество (биржа, брокерская деятельность, выпуск и обслуживание карт, оценка рисков, обменные пункты, агентства по кредитованию, инкассация, ломбард, платежные системы)

Строительство, недвижимость, эксплуатация, проектирование

- Агентские услуги в недвижимости
- Консалтинг, оценка в недвижимости

Специалист по продаже недвижимости

Холодные звонки, поиск потенциальных клиентов. Встречи с клиентами. Консультирование.
Оказание услуг по продаже и подбору жилой недвижимости. Показы объектов недвижимости.
Составление подробного описание объектов недвижимости. Работа с документами.
Заключение договоров. Внесение данных с CRM-систему. Изучение материалов для повышения квалификации в сфере недвижимости.

Сентябрь 2021 —
Октябрь 2021
2 месяца

ООО «ААА Фаворит Моторс»

Менеджер по продажам автомобилей

Работа с входящими звонками в CRM. Назначение визита в автосалон. Презентация авто, проведение тест-драйва. Составление контракта по стоимости авто с учетом условий покупки. Завершение сделки, продажа авто. Выдача авто заполнение документов.

Июнь 2021 —
Август 2021
3 месяца

Перспектива 24

Агент по продаже недвижимости

Работа с холодными звонками, организация встречи для просмотра недвижимости, переговоры с хозяином квартиры, заключение агентского договора. Организация показов квартиры. Заключение сделки.

Июль 2018 —
Август 2020
2 года 2 месяца

ПАО «Акрон» ЦО «Радуга»

Пионервожатый

Работа с детьми. Контроль за дисциплиной. Организация и проведение мероприятий. Общение с детьми.

Май 2016 —
Июнь 2018
2 года 2 месяца

I-zet

Менеджер по продажам услуг интернет и tv

Работа заключалась в активных продажах интернет и tv услуг физическим лицам. Установление контакта, выявление и формирование потребностей, презентация услуг, работа с возражениями и завершение сделки (оформление заказа и подключение к интернет провайдеру).

Образование

Бакалавр

2021

Новгородский государственный университет им. Я. Мудрого, Великий Новгород

Менеджмент, Управление малым бизнесом

Ключевые навыки

Знание языков Русский — Родной

Навыки

Умение продавать Устанавливать контакт с людьми
Работа с возражениями Активные продажи Навыки презентации
Навыки переговоров Анализ организационной структуры компании
MS Word MS Excel CRM Административное управление 1С
Креативность MS PowerPoint Проектный менеджмент

Опыт вождения

Права категории B